
Parecer Técnico nº 1/2022

Referente à: Comprovação da exequibilidade da proposta de preços

Interessado: Comissão de Licitação – RCE nº 2/2022 - EPL

Objeto: Assessoria técnico-operacional, econômico-financeira, jurídico-institucional e mercadológica para fins de desenvolvimento dos Estudos de Viabilidade Técnica, Econômica e Ambiental (EVTEA) de concessões de rodovias federais.

EXEQUIBILIDADE DA PROPOSTA DE PREÇOS

I. DAS RAZÕES

É fundamental iniciar a análise da exequibilidade da presente proposta trazendo ao centro da questão a forma de medição dos serviços que serão executados no âmbito do contrato a ser firmado, a partir da presente licitação, conforme deixa claro os itens 12.1 e 12.5 e do Anexo I – Projeto Básico, à saber:

12.1 A lista de produtos a serem medidos consta no Anexo IV – Cronograma físico-financeiro e a medição dividir-se-á da seguinte maneira:

12.5 O pagamento será efetuado segundo o contrato, em até 30 (trinta) dias corridos, contados da data de recebimento da Nota Fiscal emitida pela contratada, devidamente atestada, quanto aos produtos efetivamente entregues e aprovados pela EPL, conforme Anexo IV – Cronograma físico-financeiro, desde que cumpridas todas as condições estabelecidas no Edital, neste Projeto Básico e na Proposta da Contratada.

(grifo nosso).

Importa mencionar ainda que é de inteira responsabilidade da empresa proponente, o adequado ajuste dos elementos necessários à execução das atividades compreendidas no escopo do edital, de modo que o valor global de sua proposta deve estar em conformidade com os quantitativos que julga ser necessário para a execução do objeto sem a geração de ônus complementares à EPL, conforme item 10.5:

10.5 – Nos valores ofertados deverão estar incluídos todos os insumos, encargos sociais e trabalhistas, despesas com impostos, taxas, fretes,

seguros e quaisquer outras despesas que incidam, direta ou indiretamente, na contratação do objeto. Não deverão estar inclusos os valores relativos ao Imposto de Renda Pessoa Jurídica (IRPJ) e a Contribuição Sobre o Lucro Líquido (CSLL), que não podem ser repassados à Administração.
(grifo nosso).

Pelo exposto, resta claro que o interesse da EPL segue no sentido de que o consórcio contratado disponha dos profissionais, equipamentos e veículos necessários a plena execução dos serviços, objetivando a entrega dos respectivos PRODUTOS, de modo que não se estabelece uma relação entre os recursos utilizados pela contratada e os valores a serem medidos.

Para chegar ao valor proposto, os estudos orçamentários dos produtos foram elaborados de acordo com as condições particulares das empresas consorciadas, bem como as produtividades conhecidas de seus quadros profissionais, respeitando os limites orçamentários a serem praticados.

Desse modo, os preços propostos foram elaborados considerando as condições das apresentadas na sequência.

II. CONDIÇÕES ESTRUTURAIS E OPERACIONAIS

A **STRATA ENGENHARIA** é uma empresa com mais de 30 anos de **mercado**, que sempre investiu em tecnologia, que inclusive é notoriamente reconhecida por seu know-how, constatação que pode ser facilmente distinguida em nosso site (www.strata.com.br), empregando diversos técnicos de áreas afins para compor o seu quadro técnico, que hoje conta com mais de 1.300 profissionais, sendo: engenheiros mecânicos, civis, elétricos, de produção, controle e automação, analista de sistemas, programadores, economistas, matemáticos, administradores e advogados – muitos com mestrado e doutorado em suas especialidades.

Informamos que a STRATA dispõe de **TODOS os equipamentos e veículos** a serem empregados na execução dos serviços e, por conseguinte, equipes treinadas, em número suficiente, e inclusive superior, para atender plenamente as exigências do Termo de Referência.

Cabe salientar que a Strata Engenharia, empresa líder do consórcio, possui em sua sede em Belo Horizonte, um parque gráfico dotado de impressoras de ponta, capazes de um grande volume de impressões, em diversos tamanhos e tipos de papel, com profissionais em dedicação exclusiva e uma infraestrutura de reposição de peças, toners e manutenção preventiva. Esse modelo de operação impacta significativamente nos custos, reduzindo o impacto da fase de emissão de relatórios.

Ainda em sua sede, a Strata Engenharia, possui estruturado um laboratório de informática com vários profissionais com dedicação exclusiva ao suporte local e remoto a todos os contratos da empresa. A estrutura unificada promove um controle de custos eficiente e uma redução significativa nos procedimentos de aquisição de computadores, acessórios e peças de reposição e upgrade, uma vez que as aquisições são realizadas periodicamente em larga escala, visando a manutenção constante de um estoque que garante a operação ininterrupta de suas atividades nos mais de 100 contratos em andamento.

Registra-se ainda, que a empresa possui dois Centros Tecnológicos de Engenharia Civil – Completos (Solo, Asfalto, Concreto e Aço), localizados nas proximidades de Belo Horizonte/MG e outro em Brasília/DF, constam ainda mais de 10 estruturas solo/asfalto/concreto, alocados em diversas cidades que atendem contratos específicos de Supervisão/Fiscalização de Obras.

Em suma, a empresa possui capilaridade empresarial, possibilitando a redução extrema de custos operacionais, haja vista as equipes e estrutura próximas aos trechos objeto do edital.

A empresa HPT Engenharia possui mais de 150 profissionais vinculados, especificamente das áreas de concessões, gerenciamentos de infraestrutura oriundos de fomentos internacionais, além de diversos clientes públicos e privados. Na oportunidade, cabe rememorar que essa empresa foi a responsável pela estruturação e modelagem – para a própria EPL - das Rodovias 381/MG e 262/MG/ES, nos complexos trechos conhecidos como a “Rodovia da Morte”, cumprindo plenamente todas as suas obrigações e exigências.

O escritório Azevedo Sette atua em diversos segmentos da infraestrutura, com diversos associados e prestadores de serviço, perfazendo mais de 300 advogados, especializados em assessoria jurídica, incluindo dentre os clientes o BNDES, Governos de Estado e Prefeituras de Capitais, além de Fundos Internacionais.

III. **VEÍCULOS E EQUIPAMENTOS**

A Strata Engenharia, juntamente com a HPT, possui **todos os equipamentos e veículos** necessários à execução dos levantamentos e estudos de campo, já inteiramente amortizados, de modo que os custos contemplados em tais itens orçamentários estão restritos aos custos de manutenção e combustível nos casos aplicáveis.

Neste sentido, não há previsão de terceirizar nenhuma das atividades que compõem o objeto do edital em lide. A condição de terceirização “zero” elimina por completo a superposição de encargos, taxas de lucro e ainda a necessidade de alocação de horas profissionais para análise técnica do que seria o produto de uma subcontratação.

Uma vez que a Strata Engenharia atua intensamente no segmento em questão, tendo já somado mais de 1,5 milhão de km de pavimentos avaliados mundo afora, mais de 100 mil km de estudos de tráfego, capacidade e níveis de serviço, e mais de 500 mil km de gerência rodoviária, formamos um amplo arsenal tecnológico, que hoje dispomos para execução dos serviços do RCE em lide, à saber:

Arsenal Tecnológico - Pavimentos:

- *Curviâmetro - Deflectômetro de alto desempenho para medição dinâmica - à 18km/h - das linhas de influência dos Assentamentos Reversíveis (“Bacias de deformação, deflexões reversíveis máxima e raios de curvatura) de pavimentos - 1 unidade;*
- *Road Vídeo Survey Vehucle - RVSV (Filmagem digital georreferenciada por vídeo-registro do pavimento e dos demais subsistemas rodoviários) - 6 unidades;*
- *Pavement Recorder High Definition - PRHD (Filmagem digital ortogonal em contínuo no pavimento) - 2 unidades;*

- *Falling Weight Deflectometer – FWD (Deflectômetro de Impacto) – 5 unidades;*
- *Ground Penetration Radar – GPR (Avaliação não destrutiva do perfil constitutivo composto pelo conjunto pavimento – solo de fundação) – 2 unidades;*
- *Transverso Perfilógrafo em Contínuo a Laser (Equipamento composto com dois lasers-scanner 3D e duas câmeras de alta velocidade e ótica avançada, que permitem a medição de todo o perfil transversal do pavimento – Flechas nas trilhas de roda) – 1 unidade;*
- *Perfilógrafo Longitudinal a Laser (Equipamento dotado de 3 lasers que opera à velocidade do tráfego atuante, processando o levantamento em contínuo da Irregularidade Longitudinal - IRI) – 5 unidades;*
- *Mu-Meter Mark VI – Cinematic Attrition Coefficient (Medidor de Resistência à Derrapagem) – 1 unidade;*
- *NASA/Smar Water – (Medidor de película e água aderente ao pavimento) – 2 unidades;*
- *Máquina de Demarcação Rodoviária Automatizada (Automated Mark System) – 2 unidades;*
- *Sistema de pesagem dinâmica (Balanças) – 2 unidades;*
- *Contadores de Tráfego Infravermelho – 2 unidades*
- *Contadores de Tráfego Piezoelétricos – 18 unidades*
- *Sondas rotativas autorizadas (extração de amostras de misturas betuminosas e cimentadas) – 3 unidades;*
- *Sondas à Percussão – S.P.T Completa – 1 unidade;*
- *Viga Benkelman (Equipamento que possibilita realizar medições deflectométricas de um pavimento) – 8 unidades;*
- *GPS Garmin – Etrex 30 (21 unidades)*

Arsenal Tecnológico – Escaneamento a Laser em 3D e Geoprocessamento:

- *Mobile Mapping Scanner System – Pegasus Two Ultimate (Sistema de Mapeamento Móvel Terrestre em 3D) – 2 unidades;*
- *Vant SenseFly EBEE X – 2 unidades;*

- *Drone **mdLiDAR3000DL** - Sistema de scanner a laser e levantamento aerofotogramétrico embarcado em DRONE – 1 unidade;*
- *Drone Zenmuse L1-Lidar – 1 unidade;*
- *Laser Estático 360 Leica – 1 unidade;*
- *Perfilógrafo Longitudinal a Laser – 5 unidades de medida laser (ICC) – 1 unidade;*
- *Equipamento de Demarcação Viária (Máquina de demarcação gráfica eletrônica de estacas) – 1 unidade.*

Ademais, além dos equipamentos mencionados, encontram-se em plenas condições de alocação e utilização veículos sedans, hatch, utilitários, bem como todo o mobiliário para absorver os técnicos que trabalharão no contrato.

Veículos

- Caminhão VW 8.120 – 4 unidades;
- Ducato Combinato – 8 unidades;
- Volkswagen Gol 1.0 – 45 unidades;
- Caminhão Volvo FM 42 B3 CH-49 - Curviametro – 1 unidade;
- Kombi/Van 1.4 12 lugares – 12 unidades;
- Caminhões Hilux, L200, S10 e Amaroc – 29 unidades
- Fiat Fiorino Cargo – 9 unidades
- Ônibus 33 lugares – 1 unidade

Atestando o cenário que descrevemos, o Diretor-Presidente da EPL, publicou em seu perfil no LinkedIn, as impressões que a Diretoria Executiva teve durante fiscalização in loco dos trabalhos realizados pela Strata Engenharia no âmbito dos contratos originados no RCE-03/2021, cujo escopo é exatamente o mesmo do presente edital:

“Vimos uma equipe dedicada a apresentar soluções tecnológicas com a finalidade de incorporar ao projeto o que tem de mais moderno em engenharia consultiva.”

Link da publicação:

https://www.linkedin.com/posts/arthurluislma_a-inova%C3%A7%C3%A3o-tecnol%C3%B3gica-tem-um-espa%C3%A7o-fundamental-activity-6843677743922610176-E259?utm_source=linkedin_share&utm_medium=member_desktop_web

É de suma importância mencionar que **tais contratos estão sendo executados com excelência, não obstante os descontos ofertado tenham sido da ordem de 60%**. O que demonstra cabalmente a absoluta exequibilidade dos preços ofertados no RCE em lide.

IV. MÃO DE OBRA

Em que pese que os critérios de pagamento, são, essencialmente através dos produtos, e que o dimensionamento é particular de cada empresa, cabe destacar a estrutura das empresas consorciadas.

A Strata Engenharia possui hoje mais de 1.300 profissionais em seu quadro técnico, sendo: engenheiros mecâtrônicos, civis, elétricos, de produção, controle e automação, analista de sistemas, programadores, economistas, matemáticos, administradores e advogados – muitos com mestrado e doutorado em suas especialidades.

Nesse sentido, cabe destacar que a HPT possui 150 profissionais, a Azevedo Sete, com 300 profissionais, ou seja, o time do consórcio perfaz um efetivo de mais de 1.000 técnicos que servirão à EPL, cada um na sua especialidade, visando prestar consultoria de valor agregado.

V. DIÁRIAS, ESTADIAS E DESLOCAMENTOS

As diárias, estadias e deslocamentos, seja nos trechos quanto em Brasília, terão seus serão custos reduzidos à frações mínimas, uma vez que as empresas participantes do consórcio possuem estruturas constituídas nas regiões de execução dos serviços e em Brasília. Eventuais custos serão absorvidos e arcados pelas empresas, sem qualquer prejuízo à execução do futuro contrato.

VI. TAXAS CONTEMPLADAS NA PROPOSTA

No que tange às taxas contempladas, as empresas integrantes do Consórcio realizaram a apuração dos custos pertinentes de modo a estabelecer os percentuais necessários ao pleno atendimento a legislação vigente, bem como os custos particulares da execução do contrato. Portanto o preço proposto representa a realidade dos custos da operação contratual, objeto de planejamento da estruturação para execução do objeto em lide tendo em consideração a ampla experiência das empresas e as condições favoráveis já mencionadas.

Por conseguinte, declaramos que a legislação trabalhista vigente será plenamente atendida no âmbito dos encargos sociais.

A Taxa de Remuneração do Consórcio é resultado da busca da maior competitividade, visando o êxito no processo licitatório e o benefício ao erário e a sociedade, mantendo a premissa da execução responsável de todo o escopo proposto. Inclusive, o presente consórcio possui histórico positivo com essa casa, uma vez que é a responsável pela execução dos dois contratos licitados pelo RCE-03/2020, cujo objeto é o mesmo do RCE em lide. Recorda-se ainda que a licitante HPT foi a responsável pela execução do escopo do contrato 013/2016 EPL, cujo escopo também é intrinsecamente o mesmo.

VII. DA OFERTA DE DESCONTO

Consoante os fatos evidenciados supra, muito embora a proponente tenha ofertado considerável desconto em sua proposta de preços, na prática, o valor será suficiente para remunerar o contrato, segundo os critérios mercadológicos, assegurada a qualidade dos insumos e a observância aos pisos salariais convencionados para cada categoria.

Tal condição somente é possível, uma vez que diversos insumos, apesar de obrigatoriamente cotados, não importarão em efetivos custos à proponente. De toda sorte, essa margem faz-se possível pelo fato das empresas já possuírem os equipamentos, veículos, além de apoio logístico otimizado, convergindo na estrutura

necessária para execução dos levantamentos e estudos de campo. Exemplificando, o item “Cadastro Geral da Rodovia” representa 50,02%, e no âmbito da Strata Engenharia (líder), os equipamentos são essenciais na viabilização da otimização – inclusive, tais equipamentos podem ser verificados através do endereço: <https://www.strata.com.br/service/todas-tecnologias/>

Nesse contexto, não se poderia deixar de considerar a vantajosidade econômica de sua proposta, visto que, sendo proprietária da tecnologia necessária, lhe é possível ofertar valores mais atrativos, eis que importam em considerável redução, impactando diretamente na oferta de preço dos serviços.

Dito isso, cabe destacar as palavras de Marçal Justen Filho:

"A licitação destina-se - especialmente no caso do pregão - a selecionar a proposta que acarrete o menor desembolso possível para os cofres públicos.

Logo, não há sentido em desclassificar proposta sob fundamento de ser muito reduzida. Ao ver do autor, a inexecutabilidade deve ser arcada pelo licitante, que deverá executar a prestação nos exatos termos de sua oferta. A ausência de adimplemento à prestação conduzirá à resolução do contrato, com o sancionamento adequado. (JUSTEN FILHO, 2009, p.182)

É exatamente o que ocorre no caso em questão, o consórcio viabilizou a margem de redução, através da estrutura disposta pela empresa líder.

Portanto, o fato de as proponentes não terem “custos de mercado” com os itens citados, isso propicia o pertinente abatimento significativo dos custos, eis que a remuneração residual proveniente da cotação de veículos e equipamentos não necessitarão serem empregadas para tais fins, mas apenas para eventuais custos de manutenção.

É fato relevante para a comprovação da exequibilidade, que as empresas que compõem o consórcio, possuem vasta atuação na região do Centro-Oeste, Sudeste e

Norte, em todos os estados, com trabalhos de consultoria, levantamentos de campo e equipes alocadas. Essa condição promove uma adequação logística de grande utilidade para a execução presente contrato consistindo em mais um fator que veio a permitir o deságio ofertado, resultando em economia ao erário.

Seguindo essa linha empresarial, torna-se evidente a exequibilidade dos preços propostos, na medida em que a renda do contrato será suficiente para remunerar os custos dos serviços, com certa margem de segurança.

Ademais, cumpre mencionar, apenas a título de argumento, que grande parte dos profissionais designados na equipe já pertence ao quadro técnico das proponentes, e assim permanecerão, independentemente do resultado da licitação.

Cumprir informar, pela ordem da matéria, que todos os profissionais das equipes das proponentes percebem remuneração acima da mínima, em atendimento aos pisos das respectivas categorias e dos valores mercadológicos.

Lado outro, note-se que a licitação em questão se refere à entrega de produtos, de forma que os valores orçados pela proponente levaram em consideração o preço para a entrega dos resultados esperados. Nesta toada, deve-se mitigar as atenções aos valores unitários da proposta, eis que consistem em mero parâmetro para composição e alcance do valor ofertado.

VIII. EXEQUIBILIDADE

A proposta em momento algum aventurou-se com valores unitários ou totais iguais a zero ou simbólicos, e muito menos incompatíveis com os preços praticados pela empresa no mercado, até porque, como antecipado, foram considerados os salários da categoria vigentes em sua localidade, bem como os encargos.

Por isso, deve-se ter em vista que a inexecuibilidade apenas pode ser pronunciada quando se evidenciar risco à efetiva viabilidade de execução do contrato, isso se tal alegação for acompanhada da comprovação necessária, o que não é, definitivamente, o presente caso. Por fim, antes de se deter acerca da verificação da exequibilidade de uma proposta, a Administração tem o dever de respeitar as

disposições do ato convocatório e as particularidades de cada licitante, até porque existem atividades que comportam margens de lucro diferenciadas.

IX. DOS PREÇOS PRATICADOS

Conforme já profundamente demonstrado, o consórcio dispõe de equipamentos em escala muito superior ao necessário, todos amortizados, o que comprova inequivocamente a capacidade de executar os serviços pelos preços ofertados.

Os computadores e periféricos encontram-se atualizados e disponíveis, nos parques de produção das empresas, podendo inclusive, ser remanejados para atendimento das demandas.

Em sua sede em Belo Horizonte, a STRATA possui uma imensa capacidade operacional para realização dos serviços, como a própria EPL comprovou em visita realizada por seus diretores há alguns meses: <https://www.strata.com.br/strata-recebe-a-visita-dos-diretores-da-epl-representantes-do-antt-e-do-ministerio-da-infraestrutura/>



29 de setembro de 2021 | Outros

Strata recebe a visita dos diretores da EPL, representantes do ANTT e do Ministério da Infraestrutura

Recebemos em nossa sede em Belo Horizonte/MG, na data de 14/09/2021, avista dos diretores da EPL e dos representantes da ANTT e do Ministério de Infraestrutura, visando inteirar-se das modernas tecnologias 3D, propostas de marcos regulatórios inovadores e dos esforços empregados – mais de 100 profissionais alocados full time – no âmbito dos contratos de estudos [...]

[**Leia mais**](#)

Sobre os levantamentos de campo, mais especificamente sobre o vídeo-registro 360º, FWD, Perfilógrafo a Laser, Drone e o Mobile Mapping Scanner 3D, incumbe informar que os custos estão associados a níveis estratégicos de produção de campo, e otimização do pós-processamento em escritório, inclusive com remuneração variável ante ao desempenho de metas. Por oportuno, todos os equipamentos encontram-se fiscalmente plenamente amortizados e com payback realizado.

No que tange aos preços ofertados para o veículo, a STRATA visando aumentar sua competitividade na presente licitação identificou parte de sua frota própria, capaz de atender os serviços com eficiência.

Importante destacar que essa condição é a garantia da plena execução dos serviços de forma minuciosamente planejada, o que por consequência anula qualquer possibilidade de retrabalho e perda de eficiência, já sendo este um fator de maior vantagem econômica.

É garantia também de agilidade na execução, sendo possível alcançar os resultados almejados em tempo hábil e em alguns casos, até antes do que no cronograma previsto, o que permitirá a realização de análises pormenorizadas das condições dos trechos rodoviários, e promoverá um fluxo de trabalho mais eficiente durante todas as demais etapas e serviços do escopo contratual.

Tendo, portanto, declarado a posse de todos os equipamentos necessários para a realização dos serviços de monitoração, já amortizados, e com fulcro no § 3º do Art. 44 da Lei Nº 8.666, de 21 de junho de 1993, tais custos se apresentam com valor subsidiado nas composições de preço unitário, de modo que renunciemos algumas parcelas.

Como consequência direta da estruturação tecnológica empreendida pela STRATA ENGENHARIA, formou-se um corpo técnico robusto, com profissionais treinados e capacitados no processamento e leitura dos dados obtidos pelos equipamentos, o que se traduz em eficiência e índices de produtividade muito acima da média.

A recorrente prestação de serviços de auscultação de pavimentos, bem como de cadastro geral de rodovias, e outras atividades correlatas, garante a permanência dos profissionais, proporcionando a manutenção do know-how.

Nesse ínterim, cumpre mencionar os contratos GRUPO A – CT 02/2021, e GRUPO B – CT 03/2021, oriundos do edital RCE-003/2020 – EPL, cujos produtos “2 – Cadastro Geral da Rodovia” somam R\$ 8.990.204,50. É importante mencionar que os descontos ofertados foram respectivamente 58,59% e 66,12% e que os contratos seguem em perfeita execução, o que evidencia a capacidade deste consórcio e a exequibilidade dos preços. Em que pese a condição leonina dos critérios de pagamento, mantemos um alto padrão de atendimento de todas as demandas da EPL.

X. DA DECLARAÇÃO

No presente ato o CONSÓRCIO apresenta Declaração formal, assinada por seu representante legal, informando que:

- Serão mantidas todas as características e condições dos equipamentos, veículos e demais insumos, bem como as qualificações e experiências requeridas para os cargos da equipe técnica de nível superior e nível técnico e auxiliar, inclusive que será garantido o cumprimento da legislação trabalhista (os pisos estabelecidos para a categoria através de normas, acordos sindicais, convenções coletivas ou determinações de conselhos de classe), bem como a plena execução dos serviços nos prazos definidos e em conformidade com o Edital;
- Durante a vigência do contrato não ocorrerão pleitos de alterações contratuais (sem motivação de aumento de demanda), visando correção de custos para os produtos listados na planilha que sofreram redução de valor na fase licitatória;
- Será de inteira responsabilidade deste CONSÓRCIO quaisquer eventuais litígios envolvendo questões salariais, benefícios e quaisquer embaraços relacionados à mão de obra;

- Está ciente das sanções administrativas que serão aplicadas em caso de inexecução ou descumprimento de quaisquer cláusulas contratuais.

Sendo certo que o CONSÓRCIO arcará com todos os custos do contrato, absorvendo integralmente eventuais despesas não computadas à nível de mercado na proposta, declara-se inteiramente responsável por todas as informações prestadas no âmbito da presente, as quais declara representarem a mais genuína expressão da verdade, ciente de todas as penalidades legais a que se encontra sujeita, para todos os fins de Direito.

XI. CONDIÇÕES DE MERCADO

Compreende a **fatídica condição atual do país**, pós-pandemia, não obstante ao setor de engenharia, que atravessa um período de dificuldades generalizadas, **com margens reduzidas o que consequentemente trouxe consigo uma redução inimaginável dos custos operacionais**, o Consórcio SHAS III considerou uma estratégia competitiva, por de tratar-se de serviços nos quais possuem expressivo know-how– *o que é o caso de assessoria técnico-operacional, econômico-financeira, jurídico-institucional e mercadológica para fins de concessões.*

A demanda da EPL, atende ainda dois requisitos estratégicos que tornam o objeto economicamente atrativo, que são ter a localização favorável, tendo em vista a área preferencial de operação da STRATA, bem como o quantitativo elevado que permite uma otimização considerável dos custos de mobilização e desmobilização que resultam diluídos no volume a ser executado.

XII. CONCLUSÃO

Por todo o exposto, **RATIFICAMOS O INTEIRO TEOR DA PROPOSTA DE PREÇOS APRESENTADA – FIRMANDO O VALOR GLOBAL DE R\$ 9.623.489,92 (nove milhões, seiscentos e vinte e três mil, quatrocentos e oitenta e nove reais e noventa e dois centavos)**, tendo por base a inexistência de motivação econômico-financeira, operacional e jurídica plausíveis para a não aceitação da oferta do Consórcio Modelador SHAS III, com isso, **solicitamos a aceitação cabal das Propostas de Preços do RCE nº 002/2022.**

Caso seja necessário, colocamo-nos à disposição para eventuais esclarecimentos, caso a comissão entenda necessário.

Na oportunidade, renovamos os nossos protestos de elevada estima e consideração.

Atenciosamente,



CONSÓRCIO MODELADOR SHAS III
Paulo Romeu Assunção Gontijo
CREA/MG10.640/D
Representante Legal